

Checklist para emprender en Colombia

Una guía básica para organizar tu negocio desde el comienzo.

Antes de vender, contratar o invertir, verifica estos aspectos básicos para iniciar tu negocio de manera organizada.

1. Planeación del negocio

- ☐ Definir la idea de negocio, el producto o servicio y a quiénes les vas a vender.
- ☐ Analizar la competencia y establecer precios de venta.
- ☐ Elaborar un presupuesto inicial y calcular el capital necesario para comenzar.
- ☐ Estimar los gastos mensuales del negocio.
- ☐ Separar las finanzas personales de las del negocio.

2. Formalización

- ☐ Definir si operarás como persona natural o como sociedad.
- ☐ Verificar la disponibilidad del nombre y hacer la matrícula mercantil cuando corresponda.
- ☐ Obtener el RUT con la actividad económica (CIIU) y las responsabilidades correctas.
- ☐ Verificar si tu actividad requiere permisos o autorizaciones especiales.

3. Impuestos y facturación

- ☐ Revisar si eres responsable de IVA y si puedes pertenecer al Régimen Simple.
- ☐ Revisar tus obligaciones de retención en la fuente e ICA.
- ☐ Configurar correctamente la facturación electrónica.
- ☐ Identificar las declaraciones que debes presentar y sus fechas.
- ☐ Conservar los documentos y soportes tributarios.

4. Organización contable

- ☐ Abrir una cuenta bancaria para el negocio.
- ☐ Llevar un control de ingresos y gastos y organizar las facturas de compras y ventas.
- ☐ Controlar cuentas por cobrar y cuentas por pagar.
- ☐ Llevar control de inventarios cuando corresponda.
- ☐ Realizar conciliaciones bancarias y revisar periódicamente los resultados.

5. Si vas a contratar trabajadores

- ☐ Definir el tipo de contrato y elaborar el contrato de trabajo.
- ☐ Afiliar a los trabajadores a la seguridad social y pagar los aportes.
- ☐ Liquidar correctamente la nómina y las prestaciones sociales.
- ☐ Cumplir las obligaciones de seguridad y salud en el trabajo.

6. Protección y prevención

- ☐ Proteger documentos importantes y hacer copias de seguridad de la información.
- ☐ Revisar contratos con clientes y proveedores y definir condiciones de pago.
- ☐ Definir políticas de cambios, garantías y devoluciones, y revisar la protección de datos personales cuando aplique.

7. Control y crecimiento

- ☐ Comparar ingresos frente a gastos y calcular la rentabilidad.
- ☐ Controlar el flujo de caja.
- ☐ Revisar los precios e identificar los productos o servicios más rentables.
- ☐ Establecer metas de ventas.
- ☐ Revisar periódicamente tus obligaciones tributarias y legales.

Antes de comenzar, pregúntate...

- ☐ ¿Sé cuánto dinero necesito para comenzar?
- ☐ ¿Sé cuánto debo vender para cubrir mis gastos?
- ☐ ¿Tengo separados mis gastos personales de los del negocio?
- ☐ ¿Conozco mis obligaciones tributarias?
- ☐ ¿Estoy llevando adecuadamente mis cuentas y tengo soportes de mis operaciones?
- ☐ ¿Sé cuánto realmente estoy ganando?

¿Necesitas ayuda para ponerlo en orden?

asesor@pymesimpuestos.com
pymesimpuestos@gmail.com
WhatsApp (57) 305 758 8748 (solo chat)

Guía general de carácter informativo. Cada negocio es distinto: consulta tu caso con un asesor antes de tomar decisiones.